



## CONFERENCIA TELEFÓNICA SOBRE UTILIDADES DEL CUARTO TRIMESTRE DE 2021

Santiago, Chile, 3 de marzo de 2022 - Sociedad Química y Minera de Chile S.A. (SQM) (NYSE: SQM; Bolsa de Santiago: SQM-A, SQM-B, la "Compañía"), sostuvo hoy una teleconferencia para discutir los resultados del cuarto trimestre de 2021. Los siguientes puntos fueron discutidos por la gerencia ejecutiva durante la llamada:

Durante el cuarto trimestre de 2021, nuestras ganancias fueron notablemente superiores a las registradas en el mismo periodo del año anterior. Estos resultados fueron impulsados por volúmenes de ventas y precios considerablemente más altos en casi todas nuestras líneas de negocio. Por las mismas razones, nuestros ingresos netos en 2021 fueron más de tres veces superiores a los del año anterior.

En el mercado de fertilizantes, vimos que los precios aumentaron considerablemente en 2021 y creemos que en promedio los precios durante 2022 serán superiores a los precios reportados durante 2021. Durante el cuarto trimestre, nuestros precios promedio en la línea de negocio de cloruro potásico alcanzaron casi US\$685 por tonelada métrica, valores que no se habían visto en más de una década. Los precios globales del nitrato de potasio también han sido impactados en este contexto, incluyendo nuestra línea de negocio NVE, la cual tuvo un promedio de precio 40% más alto durante el cuarto trimestre de 2021 en comparación con el mismo periodo de 2020.

También se observaron resultados favorables en el mercado del yodo, ya que la demanda en 2021 superó los niveles anteriores a la pandemia. Esta sólida reactivación dio lugar a un fuerte impulso en los precios anuales, que aumentaron más de un 11% en el cuarto trimestre de 2021 en comparación con el tercero. Como efecto del equilibrio entre la oferta y demanda, esperamos que la tendencia al alza de los precios continúe durante 2022. Estamos trabajando con gran dedicación en la ampliación de nuestra capacidad y esperamos incorporar 1.000 toneladas más de capacidad el año que viene. A su vez, estamos trabajando en el proyecto Pampa Orcoma en la Región de Tarapacá que nos permitirá aumentar nuestra capacidad efectiva de yodo en aproximadamente 2.500 toneladas métricas, utilizando agua de mar para la operación de lixiviación, esperando comenzar operaciones durante el año 2024.

En el mercado del litio, nuestros volúmenes de ventas alcanzaron nuevos récords durante el año 2021 al superar las 100.000 toneladas métricas. Vendimos más de 31.000 toneladas métricas durante el cuarto trimestre, con un precio promedio de aproximadamente US\$14.600 por tonelada durante el mismo periodo. Aproximadamente el 20% de los volúmenes de venta que esperamos vender en 2022 están contratados a un precio fijo o a un precio variable con suelos y techos específicos, mientras que aproximadamente el 50% de los volúmenes de venta que hemos contratado tienen precios variables vinculados a índices de precios específicos. El 30% restante de nuestros volúmenes de venta para 2022 sigue abierto. Es importante recordar que veremos un desfase entre los precios de mercado y nuestros precios promedio obtenidos debido a la estructura de nuestros contratos de precio variable. Creemos que nuestros precios en el primer y segundo trimestre de 2022 serán significativamente más altos que los precios reportados durante el cuarto trimestre de 2021. Además, creemos que nuestros volúmenes de venta crecerán hasta unas 140.000 toneladas métricas durante 2022. Esperamos tener la capacidad de vender potencialmente 190.000-200.000 toneladas métricas de litio en 2023 si las condiciones del mercado lo requieren.

Estamos muy orgullosos de nuestro desarrollo en el área de litio de los últimos años. Nuestra expansión a 180.000 toneladas métricas de carbonato y 30.000 toneladas métricas de hidróxido debería completarse durante la primera mitad de 2022, antes de lo previsto. Hemos iniciado los trabajos de un nuevo proyecto en Chile en la Planta Química de Litio Carmen, la cual fue anunciada durante nuestra publicación de resultados. Con este proyecto, ampliaremos nuestra capacidad de carbonato de litio e hidróxido de litio hasta 210.000 y 40.000 toneladas métricas, respectivamente, el año que viene, con una inversión prevista de aproximadamente US\$250 millones. Les recuerdo que este capex no estaba incluido en el plan de capex de US\$2.000 millones comunicado anteriormente.

Seguimos comprometidos con nuestro objetivo ya anunciado de reducir la extracción de salmuera, el uso de agua y nuestra huella de carbono en el Salar de Atacama. Estos planes de crecimiento y objetivos medioambientales que deben cumplirse con un capex relativamente bajo sólo han sido posibles tras años de investigación y desarrollo, mejoras de rendimiento, experiencia y, por supuesto, un gran esfuerzo de nuestros equipos de producción e ingeniería.

## Acerca de SQM

SQM es una compañía global listada en la Bolsa de Nueva York y la Bolsa de Santiago (NYSE: SQM; Bolsa de Valores de Santiago: SQM-B, SQM-A). SQM desarrolla y produce diversos productos para varias industrias esenciales para el progreso humano tales como la salud, la nutrición, las energías renovables y la tecnología a través de la innovación y el avance tecnológico. Nuestro objetivo es mantener nuestra posición de liderazgo mundial en los mercados de litio, nitrato de potasio, yodo y sales.

Para obtener más información, comuníquese con:  
Gerardo Illanes 56-2-24252022 / [gerardo.illanes@sqm.com](mailto:gerardo.illanes@sqm.com)  
Kelly O'Brien 56-2-24252074 / [kelly.obrien@sqm.com](mailto:kelly.obrien@sqm.com)  
Irina Axenova 56-2-24252280 / [irina.axenova@sqm.com](mailto:irina.axenova@sqm.com)

Para contactarse con Comunicaciones SQM, comuníquese con:  
Maria Ignacia Lopez / [ignacia.lopez@sqm.com](mailto:ignacia.lopez@sqm.com)  
Pablo Pisani / [pablo.pisani@sqm.com](mailto:pablo.pisani@sqm.com)

## Advertencia respecto a las proyecciones expresadas

Este comunicado de prensa contiene proyecciones según lo previsto por las disposiciones de refugio tributario de la Ley de Reforma de Litigios sobre Títulos Privados de 1995, de los Estados Unidos. Las proyecciones se identifican con el uso de palabras como: "anticipar", "planear o planificar", "creer", "estimar", "esperar", "estrategia", "debería", "deberá", y otras referencias similares a periodos en el futuro. Entre algunos ejemplos de proyecciones se incluyen las declaraciones que hacemos respecto a los gastos de capital de la Compañía, fuentes de financiamiento, el Plan de Desarrollo Sustentable, futuro comercial de la empresa, su desempeño económico futuro, su rentabilidad anticipada, sus ingresos y gastos, o cualquier otra información financiera, sinergias de costos anticipados y crecimiento de líneas de negocio o de productos y servicios.

Las proyecciones no son ni hechos históricos ni garantías de la rentabilidad a futuro. Más bien, son estimaciones que reflejan la gestión de SQM de acuerdo con la información con la que se dispone. Dado que las proyecciones son a futuro, éstas implican cierto riesgo, incertidumbre y otros factores que se encuentran fuera del control de la empresa, los que podrían llevar a que los resultados difieran de manera significativa de aquellos que se expresan en estas proyecciones, incluyendo nuestra capacidad para implementar con éxito el Plan de Desarrollo Sustentable. Por lo tanto, recomendamos que no se fíe completamente de estas proyecciones. Sugerimos a los lectores consultar los documentos archivados por SQM en la Comisión de Valores e Intercambio de los Estados Unidos, específicamente el informe anual más reciente en el Formulario 20-F en donde se identifican los factores de riesgo relevantes que podrían hacer que los resultados difieran de aquellos que se expresan en las proyecciones. Todas las proyecciones se basan en información a disposición de SQM a la presente fecha. SQM no se ve obligado a actualizar dichas proyecciones, ya sean por nueva información disponible, desarrollos a futuro o debido a cualquier otro motivo.